

Director Business Development (m/w/d)

COMMITTED TO THE SKY - Was unser Unternehmen ausmacht, ist die Leidenschaft, über die bestehenden Horizonte hinauszugehen. Innovative Leichtbaulösungen für die Aerospace-Industrie sind und bleiben unser Kerngeschäft. Wir finden durch unser Engagement und unsere Kompetenzen neue Wege und Lösungen für die Bereiche Aviation, Urban Air Mobility und Space. FACC bietet sowohl Berufseinsteigern als auch Personen mit Berufserfahrung abwechslungsreiche und spannende Positionen.

Die Position ist in Seattle angesiedelt und wird im Rahmen einer Entsendung besetzt.

Ihre Aufgaben:

- ➔ Tiefgehende Recherche des globalen Luftfahrtmarktes und darauf basierende Erstellung von Marktanalysen
- ➔ Intensiver Austausch mit Programmmanagement, Engineering und F&E in Bezug auf technische und kommerzielle Inhalte von Anfragen und Angeboten sowie Marktstrategien
- ➔ Akquise von Neukunden im Rahmen von Messebesuchen sowie durch Kaltakquise, Präsentation von Angeboten sowie Verhandlungen mit dem Kunden
- ➔ Pflege und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- ➔ Erstellung von Material- und Lohnkostenkalkulationen für neue Produkte und darauf basierende Preisfestlegung in enger Zusammenarbeit mit dem Programmmanagement und Controlling gemäß COR-Prozess.
- ➔ Ermittlung von Einsparpotenzialen im Sinne des Cost Engineerings während der Angebotsphase
- ➔ Koordination des Ausschreibungsprozesses in Abstimmung mit der jeweiligen Division
- ➔ Anstoß und Initiierung von Nachkalkulationen sowie Identifikation von Einsparpotenzialen
- ➔ Aktive Zusammenarbeit mit dem Controlling bei der Erstellung und Interpretation kommerzieller Kennzahlen
- ➔ Umsetzung der Wachstumsstrategie gemeinsam mit den drei Divisionen

Ihr Profil:

- ➔ Engagierte, kreative Vertriebspersönlichkeit mit technischer Ausbildung und fundierten kaufmännischen Kenntnissen
- ➔ B2B-Erfahrung, idealerweise in der Luft- und Raumfahrtindustrie
- ➔ Verhandlungssicheres Englisch
- ➔ Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten, unternehmerisches Denken, diplomatisches Geschick und Durchsetzungsvermögen
- ➔ Reisebereitschaft
- ➔ Strukturierte Arbeitsweise und ausgeprägte Selbstorganisation

Wir bieten:

- ➔ Hochflexible Arbeitszeiten und Home-Office Möglichkeiten
- ➔ FACC Job Rad: Lease my bike
- ➔ Betriebskantine und Essenszuschuss
- ➔ FACC Bonuscard zahlreiche Vergünstigungen und Angebote in regionalen Geschäften
- ➔ Ganzjährige Kinderbetreuungsmöglichkeit
- ➔ Firmeninternes Gesundheitsprogramm mit vielfältigen Aktivitäten zur Gesundheitsförderung
- ➔ Zukunftsorientiertes Unternehmen mit einem spannenden Produktportfolio in den Bereichen zivile Luftfahrt, unbemannte Luftfahrt (Drohnen) und Raumfahrt
- ➔ Abwechslungsreiches und internationales Arbeitsumfeld
- ➔ Attraktive Möglichkeiten zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung

Wenn Sie in Ihrem Arbeitsalltag etwas bewegen und an unserem Unternehmenserfolg teilhaben möchten, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung vorzugsweise per Online-Formular.

Wir sprechen mit dieser Stellenausschreibung männliche, weibliche und diverse Interessenten an.

Ihr Jahresgehalt richtet sich nach Ihren beruflichen Vorerfahrungen und Ihrer Ausbildung und liegt zwischen € 75.000,- und € 90.000,- brutto pa. auf Vollzeitbasis (plus attraktivem Entsendepackage). Bei entsprechender Übererfüllung der Anforderungen können wir diesen Rahmen individuell anpassen. FACC als internationales Unternehmen bietet darüber hinaus sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten und attraktive Sozialleistungen und Benefits.

Auf einen Blick

Stelle:

Director Business
Development (m/w/d)

Arbeitsort:

Seattle (USA)

Anstellungsart:

Vollzeit (38,5 Stunden / Woche)

Ihr Ansprechpartner:

Heike Stein

FACC AG

Breitenaich 52

4973 St. Martin im Innkreis

jobs@facc.com

+43/59/616-0

Arbeitsort:

Seattle (USA)